

Presseinformation

Seite 1 / 3

Auch bestehende Sparpläne lassen sich noch umstellen

Investmentfonds: So geht der Kauf beim Discounter

Stuttgart/Weinstadt, 21. Januar 2013. Mickrige Zinsen, hohe Renditen mit Aktien- und Rentenfonds im vergangenen Jahr: Diese Lage ermuntert derzeit wieder mehr Sparer, in Fonds zu investieren. Wer sich dabei selber informiert, um den richtigen Fonds zu finden, und dann einen Discount-Vermittler einschaltet, kann erheblich Kosten sparen. Aber wie funktioniert das eigentlich genau? AVL Finanzvermittlung klärt auf.

Mit Investmentfonds erzielten Sparer im vergangenen Jahr teilweise zweistellige Renditen, etwa mit dem populären Flossbach von Storch SICAV - Multiple Opportunities R (ISIN: LU0323578657). Er legte über 13 Prozent zu. Wenn ein Anleger aber klassisch über eine Bank oder Sparkasse kauft, fallen so genannte Ausgabeaufschläge an, sprich: Provisionen. Oft sind das fünf Prozent wie beim Flossbach von Storch SICAV - Multiple Opportunities R. Bei einem Neueinsteiger wären also übers Jahr gesehen von 13 Prozent Rendite nur acht Prozent übrig geblieben.

Beim Kauf per Discount-Vermittler lassen sich teure Ausgabeaufschläge vollständig vermeiden. „Und zwar sowohl bei Einmalzahlungen als auch bei kleinen Sparplänen mit vielleicht nur 25 Euro im Monat“, sagt Uwe Lange von der AVL Finanzvermittlung. Auch bereits bestehende Sparpläne können auf die besseren Konditionen eines Discount-Vermittlers umgestellt werden. Dazu drei Beispiele:

1. Der Neu-Anleger. Er möchte eine größere Summe Geld, etwa aus einer Erbschaft, mit wenig Kosten in einen oder mehrere Investmentfonds investieren. Er informiert sich z.B. bei der Stiftung Warentest über Fonds und sucht im Internet nach einem Discount-Vermittler, der den oder die Wunsch-Fonds mit möglichst 100 Prozent Rabatt auf den Ausgabeaufschlag vermittelt. Da der Neu-Anleger noch kein Depotkonto hat, eröffnet er ein Depot über den Discount-Vermittler bei einer günstigen Direktbank. Dorthin sendet er nun Kaufauftrag und Geld - nicht etwa an den Discount-Vermittler, wie häufig geglaubt wird.

2. Der Filialbank-Anleger. Er hat bereits Anteile von Fonds über seine Hausbank gekauft und führt dort auch sein Depotkonto. Er möchte für den laufenden Fondssparplan die Kosten für den Ausgabeaufschlag loswerden und sucht zunächst nach einem Discount-Vermittler, der genau für diesen Fondssparplan den größtmöglichen Rabatt anbietet. Wie beim Neu-Anleger wird zunächst ein günstiges Depotkonto bei einer Direktbank eröffnet. Weitere Anteilskäufe im Rahmen des Sparplans werden dann zu den Konditionen des Discount-Vermittlers getätigt. „Die bereits vorhandenen Fondsanteile können kostenlos auf das neue Depotkonto übertragen werden“, sagt Uwe Lange. „Ein guter Discount-Vermittler bietet einen Umzugsservice, mit dem der Kunde praktisch keinen Aufwand hat.“

3. Der Direktbank-Anleger. Er hat über eine Direktbank Fondsanteile gekauft, stellt aber nun fest: Über einen Discount-Vermittler geht es noch günstiger, denn häufig verzichten Direktbanken nur teilweise auf Ausgabeaufschläge, nicht aber zu 100 Prozent. Für den Direktbank-Anleger ist der Wechsel zu noch mehr Kostenersparnis vielfach besonders einfach. Wenn der Discount-Vermittler mit der jeweiligen Direktbank als depotführende Stelle schon zusammenarbeitet, muss beim Depotkonto lediglich der Vermittler-Name geändert werden - fortan gibt es für Anteilskäufe den höheren Rabatt des Discount-Vermittlers.

AVL-Chef Uwe Lange: „Bei der Autoversicherung nutzen bereits jedes Jahr Hunderttausende die Möglichkeit, über Konditionenvergleiche und Anbieterwechsel Geld zu sparen. Beim Fondssparen sollte es genauso sein, denn über die Jahre summieren sich die Kostenvorteile zu mehreren Tausend Euro.“
(AVL)

Über AVL

AVL Finanzvermittlung, 1997 als kleines Startup Unternehmen gegründet, hat sich heute mit über 30.000 Kunden als bundesweit führender unabhängiger Vermittler von Produkten mit Investmentansatz etabliert. Beim Kauf von Fondsanteilen gewährt AVL bei über 17.000 Fonds Rabatte von 100 Prozent auf den Ausgabeaufschlag. Da die Anteile ohne Transaktionskosten ge- und verkauft werden können, ist der Fondshandel zum Nulltarif möglich. Auch bei Riester- und Basisrenten-Produkten sowie Lebens- und Rentenversicherungen auf Fondsbasis verzichtet AVL komplett auf seine Abschlussprovisionen. Bei Beteiligungen und geschlossenen Fonds erfolgt eine Rabattierung von bis zu 100% des Agios, sowie zusätzlich von bis zu 8,6% der Zeichnungssumme. Darüber hinaus ist eine kostenlose Depotführung ab dem ersten Euro möglich. Durch AVL entstehen niemals zusätzliche Kosten, denn das Unternehmen finanziert sich ausschließlich über einen Teil der Verwaltungsgebühr der jeweiligen Fonds, welche sich durch die Vermittlung nicht erhöht. Trotz günstiger Konditionen wird auch der Servicegedanke groß geschrieben: Neben einer weitreichenden Kundenbetreuung und Unterstützung bei Formalitäten steht dem Anleger im AVL Kundenlogin kostenlos eine plattform- und produktübergreifende Vermögensübersicht zur Verfügung. Ganz im Anlegerinteresse steht auch die erfolgreiche Klage von AVL, mit der das Provisionsabgabeverbot bei Versicherungsprodukten gekippt wurde.

Pressekontakt Unternehmen

Johannes Meier
Öffentlichkeitsarbeit
AVL Finanzvermittlung
Poststraße 15/1, 71384 Weinstadt
Telefon: +49 (0)7151 604 59 30
Telefax: +49 (0)7151 604 59 399
presse@avl-investmentfonds.de
www.avl-investmentfonds.de

Pressekontakt Agentur

Andreas Kunze
Chefredaktion
Fintext
Wissmannstraße 8, 40219 Düsseldorf
Telefon: +49 (0)211 58 00 56 090
Telefax: +49 (0)211 58 00 56 099
a.kunze@fintext.de
www.fintext.de